





要认真分析研究市场

河口区经贸委主任张学然：要适应买方市场，在激烈的市场竞争中争得一席之地，需要认真研究市场，加强营销工作。

强化市场营销 造就市场优势

河口区委办公室副主任邵风华：当今企业活动的实践一再证明：只有搞好市场营销管理，才能占有一席之地。

正确理解和实行市场营销

第四，正确制定营销战略。首先要明确企业在目标市场中占据着哪种竞争地位，是市场领导者、挑战者、追随者，还是补缺者，然后根据不同的地位制定并实施不同的适合企业实际的营销战略，使企业在竞争中占据主动。

加大措施 强化管理 建立档案 跟踪服务

东营区人大代表、东营黄河口氯碱厂厂长缪初晓：今年以来，在整个氯碱行业产品市场十分疲软的情况下，我厂仍实现了销售收入2150万元，产品产销率、货款回收率均达100%。

同时建立客户档案卡，进行跟踪服务。要想在竞争中站稳脚跟，就要不断的推陈出新，今年以来，我们对产品的造型、选材都作了改变，带动了整个产品市场的扩大。

找准市场定位 产品永立潮头

东营区农业新技术开发研究所所长、农艺师隋新培：市场营销是一门科学，是市场经济的重要组成部分，是市场经济管理体系是否健康、完善，直接检验企业兴衰的晴雨表。

企业四分之一或更多的人、财、物投入到新技术产品的引进吸收消化和实验研究上，使本企业的科技日历挂在了企业未来发展的日程上。

七嘴八舌献计策(五) 加快工业发展大讨论

把握市场脉搏至关重要 利津石油化工厂常务副厂长、县政协委员李玉生：做好市场营销工作，一是要健全营销网络开拓市场。

东营区地税局办公室主任、市劳动模范于振英：只有建立起新的营销机制，切实加强市场营销工作，才能开拓和占领市场。

健全营销网络 拓宽市场领域

发现市场需求 适应市场需求

切实做好中小学机构编制管理工作 本报讯 8月17日，全市中小学机构编制管理工作会议召开，传达全省中小学机构编制管理工作会议精神。

“对策”解析

“对策”一词的含义，大致有两种，一种是办法、措施，如“关于xx问题的对策”；二是应对之策，含义消极，有“应付”的成份。

到真正落实。这种情况确实不鲜见。如果上级领导部门和部门在抓落实上多采取点硬措施，少玩点花架子，下级还敢玩什么“对策”呢？

重培养复合型人才 广饶县大营乡财政所注重培养复合型人才，要求该所干部职工全部参加了市财政局举办的新会计制度、财经法规、会计实务和微机知识培训。

垦利县烟草专卖局“端窝打点”工作见成效 近日，垦利县烟草专卖局查获一个非法销售卷烟窝点，查获非法卷烟三万四千九百九条。

广饶人才交流服务中心为毕业生实行户粮专项代理 广饶县人才交流服务中心为毕业生实行户粮专项代理，决定自一九九九年毕业生报到之日起，广饶县人才交流服务中心为毕业生实行户粮专项代理。

垦利县举办会计人员继续教育培训班 垦利县财政局于七月二十五日至二十九日进行了以“企业会计准则及股份制会计制度”、“企业会计准则及股份制会计制度”为主要内容的继续教育培训。

我市召开有关会议作出部署 切实做好中小学机构编制管理工作

“对策”解析 继续

广饶县水利局利用近四个月的时间内，其境内的现河采油厂三矿、四矿、石化集团、华泰纸业集团试点安装了二十台自备水源智能卡计量控制柜。

广饶县水利局利用近四个月的时间内，其境内的现河采油厂三矿、四矿、石化集团、华泰纸业集团试点安装了二十台自备水源智能卡计量控制柜。



精品言论大赛



广饶县水利局









# 祝贺山东移动通信公司东营分公司成立喜迎国庆五十周年

## 真诚报答社会

一、新开户“全球通”265元入网，“本地通”165元入网。  
 二、老客户凭上月话费单据、身份证或户口本申请第二部移动电话入网者可免费入网，且月租费一年内减半收取，即“全球通”每月30元，“本地通”每月12.5元。

东营电信分营后成立的山东移动通信公司东营分公司，将继续承担东营地区的移动通信服务，值此公司成立和国庆五十周年之际为感谢社会各界多年来的大力支持和热情帮助，特推出系列优惠政策报答油城人民。

- 其它型号手机全面优惠
- 四、免收选号费，每天都有吉祥号码赠送。
- 五、优惠期为8月23日-10月20日
- 六、办理地点：西城、东城和各县区电信营业厅各指定代办点。

三、机、卡捆绑销售半年内月租费减半收取，即“全球通”每月30元，“本地通”每月12.5元。

具体购价为：“本地通”摩托罗拉166C手机带号1380元  
 “全球通”诺基亚5110手机带号1550元  
 诺基亚6150手机带号2550元  
 三星600手机带号3880元

## 感谢多年厚爱

咨询电话：1860 8209271

**TCL王牌**

【世纪银佳·礼动天下】

# 世纪银佳

TCL王牌数·码·银·佳·系·列

## 礼动天下

触手可及

100% 中奖率

站在新世纪地平线  
我们一同眺望……  
TCL王牌一向步未来的中国家电名牌  
在此，深深感谢您的关爱与支持

请访问：品质科技与时尚潮流的完美结合，世纪银佳  
请分享：祝福与希望长远流淌的愉悦乐章，礼动天下

（以上所有活动均经广东省惠州市公证处公证，TCL公司保留最终解释权。凡TCL员工家属或相关人员均不可参与此活动，以示公允）

活动时间：1999年8月18日 - 1999年9月15日

中国驰名商标

**【购机中奖百分百】** --看数码银佳，时尚大礼触手可及(即开即奖100%)

亲爱的消费者朋友  
活动期间，您只要以超值优惠价购买TCL王牌“数码银佳”系列四大主力机型任意一款(2136C、2511C、2966、2911DZ)，就能参加现场抽奖，时尚大礼，即开即奖，100%中奖。(本次活动在TCL王牌彩电指定卖场举行，详情请见卖场海报)

**【闯过迷宫送大礼】** --闯智慧迷宫，做世纪赢家

…… 无论是否购买“数码银佳”系列彩电，皆可参加本活动！ ……

挑战智力和观察力的时刻到了  
顾客朋友，您只要破晓“闯智慧迷宫”路线并将其个人资料一起寄往TCL电器销售有限公司，即可参加抽奖活动(“闯智慧迷宫”图附印于活动宣传页中，请向TCL王牌彩电指定卖场销售人员索取)

**【时尚登场】**

“数·码·银·佳·系·列”

《数码银佳》系列机型

- \* 2136C 独家“双通道”技术，超清晰彩色显示，多种音效模式
- \* 2511C 独家“双通道”技术，超清晰彩色显示，多重音效
- \* 2966 8800级图像处理技术，让您视听同步享受
- \* 2911DZ 144线高清晰度，您享受更多惊喜

滨州办事处：0543-3322124

家

我们这个 我们来营造

地址：东城开发区运  
河东路101号  
电话：8337777

一品购物城征集广告用语

一品购物城经营项目：专营世界名牌服装、名牌家用电器

内容要求：高品位、高层次、健康活泼。

设奖数量：一等奖一名、二等奖二名、三等奖三名 纪念奖100名 截稿时间：1999年9月18日 发布中奖日期：1999年10月6号

剪下本报17、18、19日所刊广告中间图案可享受八折优惠 解释权归一品购物城